

## Pressemitteilung

### **awisto auf der CRM-expo am 05. und 06. Oktober - Branchenlösungen fit für Microsoft Dynamics™ CRM 2011**

**Stuttgart, 12. September 2011 – Am 05. und 06. Oktober präsentiert die awisto business solutions GmbH ihre Branchenlösung Medizintechnik und Pharma sowie die Businesslösung Handel & Vertrieb auf der CRM-expo in Nürnberg als Partner am Stand von Microsoft Deutschland (Halle 12/Stand D20).**

Der Microsoft Goldkompetenzpartner für Dynamics™ CRM stellt daneben seine Branchenlösung für IT & Softwareunternehmen und seine Businesslösungen für Unternehmen aus Industrie und Dienstleistung vor. „In der neuesten Version der awisto Lösungen stehen dem Anwender umfangreiche Berichts- und Analysewerkzeuge zur qualifizierten Entscheidungsfindung zur Verfügung.“, erläutert Ingolf Blocher, Geschäftsführer der awisto business solutions GmbH aus Stuttgart. Die verbesserte Integration in Outlook erhöht den Bedienungskomfort deutlich. „Die Branchenlösung Medizintechnik und Pharma verfügt nun über ein Vertriebscockpit, mit dem Vertriebsmitarbeiter schnell den Überblick über ihr Vertriebsgebiet gewinnen und anstehende Vertriebsprojekte gezielt zum Erfolg führen können.“, so Ingolf Blocher.

Zusätzlich ist auch das Add-on awisto e-Marketing an den Einsatz unter Dynamics CRM 2011 angepasst worden und auf der Messe zu sehen. Es dient neben der operativen Unterstützung bei der Planung und Durch-

führung von E-Mail-Kampagnen auch dazu, die Rückmeldung über Verhalten und Interessenschwerpunkte der Empfänger für den anschließenden Kundendialog zu nutzen.

Das Messeprogramm der awisto business solutions GmbH wird durch die Präsentation der awisto SAP-Schnittstelle und der Add-ons awisto ContactSync zur Kontaktreplikation mit Microsoft Exchange, der awisto CTI-Integration und der awisto OfficeIntegration abgerundet.

Für eine persönliche Präsentation melden sich interessierte Messebesucher auf [www.awisto.de](http://www.awisto.de) an oder kommen auf der Messe jederzeit direkt zum Stand D20 in Halle 12.

## Über awisto

Die awisto business solutions GmbH wurde 2004 gemeinsam von Ingolf Blocher, Markus Kling und Kaj Mähner als CRM-Beratungs- und Softwarehaus gegründet. Sie ist auf die Umsetzung und Einführung von CRM-Lösungen auf Basis von Microsoft Dynamics™ CRM im Mittelstand spezialisiert. Neben individuell zugeschnittenen Lösungen gehören zum awisto Portfolio die awisto Branchenlösungen für die Bereiche IT & Softwareunternehmen und Medizintechnik und Pharma. Ergänzt werden diese durch die awisto Businesslösungen für Dienstleistung, Industrie und Handel & Vertrieb. Die awisto Add-ons erweitern die Funktionalität von Microsoft Dynamics™ CRM.

Die awisto business solutions GmbH ist Microsoft Goldkompetenzpartner für Dynamics™ CRM.

## Kontakt

awisto business solutions GmbH

Miriam Schäuble

Tel: +49 (711) 6204374-0

[presse@awisto.de](mailto:presse@awisto.de)

[www.awisto.de](http://www.awisto.de)